



TRADITION UND ZUKUNFT AN IHRER SEITE  
TRADITION AND FUTURE BY YOUR SIDE



## Wir sind HeylNeomeris

Die Gebrüder Heyl Vertriebsgesellschaft für innovative Wasseraufbereitung mbH, Hildesheim, gilt seit Jahrzehnten als kompetenter und zuverlässiger Partner in der professionellen Wasseraufbereitung. Mit unseren Technologien ermöglichen wir die Überwachung der wichtigsten Parameter in komplexen industriellen Wasseraufbereitungsanlagen. In unserem Tätigkeitsfeld beliefern wir auch die Food- und Beverage-Branche mit Mess-, Regeltechnik und Anlagenlösungen.

In unserem Technikum sind eigenständige verfahrenstechnische Aufbauten sowie zugehörige chemische Grundanalysen möglich.

**Gestalten Sie gemeinsam mit uns Zukunft rund um die Wasseraufbereitung.**

# Wir suchen SIE als Mitarbeiter (w/m/d) für den technischen Vertrieb

(ab sofort)

## Ihre Aufgaben

Als Mitglied unseres Vertriebsteams unterstützen Sie uns bei der Entwicklung und Betreuung des deutschen und gesamteuropäischen Marktes im Bereich der Wasseraufbereitung.

Ihr Aufgabenfeld umfasst:

- Bestandskunden- sowie Vertriebspartnerbetreuung
- Produkt- und Kundenberatung sowie Applikationsentwicklung
- Aktive Kundenberatung- und Kundenbetreuung
- Identifikation und Akquisition von potenziellen Neukunden
- Qualifizierter Vertriebspartnernaufbau
- systematischer Aufbau und Ausbau von Kundenbeziehungen (von Pre- bis zum After Sales)
- Unterstützung bei der Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Projektführung
- Produktverbesserungsempfehlungen
- Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen

## Sie bringen mit

- Vertriebsorientierung und Strategisches Denken
- Kommunikationsstärke
- Kompetenz in der Einwandbehandlung
- Dienstleistungsorientierung



TRADITION UND ZUKUNFT AN IHRER SEITE  
TRADITION AND FUTURE BY YOUR SIDE



- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Ausbildung sowie erste Berufserfahrungen im Vertrieb
- Gute MS Office Kenntnisse (Outlook, PowerPoint, Teams, Word, Excel)
- SAP-Kenntnisse wünschenswert

### Wir bieten Ihnen

- Attraktive erfolgsorientierte Vergütung sowie eine individuelle Einarbeitung in unserem Vertriebs-Team
- Abwechslungsreiche, selbstständige Tätigkeit in einem innovativen und wachsenden Markt
- Einen modern ausgestatteten Arbeitsplatz
- regelmäßige Teamevents
- Mobiles Arbeiten in Abstimmung mit der Führungskraft
- Arbeit mit der sichtbarsten und funktionellsten Internetseite im Bereich der Wasseraufbereitung
- Nutzung von einzigartigen Tools zur Kundenakquise und Bestandskundenbetreuung
- Dienstwagenoption

Sie sind interessiert, stellen sich Herausforderungen und wollen persönlich wachsen in spannenden Themenfeldern und möchten Teil dieses innovativen Teams werden, wo Sie Ihre Ideen einbringen können? Wir freuen uns auf Sie. Werden Sie Teil unseres außergewöhnlichen Unternehmens.

Bewerben Sie sich jetzt online mit Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen unter [bewerbung@heylnemeris.de](mailto:bewerbung@heylnemeris.de)

Gewinnen Sie einen ersten Eindruck von uns und unseren Produkten: Wasseraufbereitung einfach erklärt unter [www.heylnemeris.com](http://www.heylnemeris.com)

Gebr. Heyl Vertriebsgesellschaft für innovative Wasseraufbereitung mbH  
z.Hd. Frau Verena Kuhnke  
Max-Planck-Straße 16  
D-31135 Hildesheim  
Telefon: +49 5121 7609-77